

Scale  Up
endeavor

SCALE-UP SCAN 2026

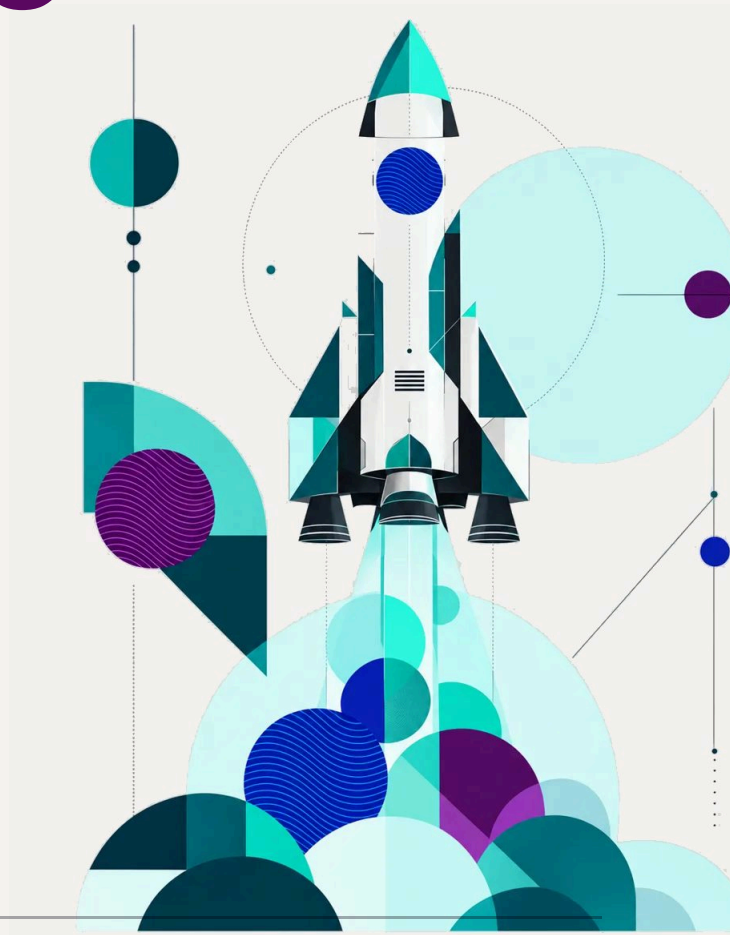
As 17 empresas na fronteira de
inovação com Inteligência
Artificial.

TURMA 2026

PATROCÍNIO



endeavor



ÍNDICE

1.	A ENDEAVOR	03
	Carta da Managing Director	03
	Quem somos	04
2.	O SCALE-UP	05
	O programa	05
	O que é uma scale-up	06
	Nossa história	07
3.	O NOVO SCALE-UP	09
	Temas e turmas	09
	Como apoiamos	10
	MCP Server Endeavor	11
4.	TURMA 2026	12
	Seleção	12
	A turma	13
	Perfil da turma	14
5.	AS EMPRESAS POR VERTICAL	16
	Enterprise AI Platforms	16
	Healthtech	22
	Commerce & Martech	27
	Business Operations Software	31
	Fintech	35
	Travel Tech	37

DO ALTO CRESCIMENTO AO ALTO IMPACTO

Quando o Scale-Up nasceu, há uma década, a aposta era simples: encontrar cedo os empreendedores que vão transformar suas indústrias e mobilizar a Rede para apoiá-los na inflexão para a escala. A aposta deu certo. **88% das empresas** selecionadas como Empreendedor Endeavor entre 2021 e 2024 passaram pelo programa. **90% das empresas** em que a Endeavor Brasil investe pelo **Scale-Up Ventures** começaram aqui.

Voltar com o Scale-Up é uma das principais alavancas da nossa missão: multiplicar os empreendedores que transformam o Brasil.

Olhando a transformação que está acontecendo no mundo, não havia outra tese possível para esta primeira turma: **AI-native**. São empresas que já construíram sua arquitetura em cima do novo paradigma. Cada nova geração de IA torna viáveis negócios que ontem não fechavam a conta, e essas empresas constroem a partir dessa transformação. Nelas, a IA define o design do produto, o uso dos dados, onde entra o julgamento humano e como se entrega o resultado. O desafio é sustentar essa vantagem num mercado em que a tecnologia fica mais barata e acessível a cada mês. É isso que encontramos nas 17 empresas selecionadas.

Se pedimos isso aos empreendedores, precisamos fazer o mesmo com o nosso apoio. O **MCP Server Endeavor** coloca mais de 3.000 horas de mentorias e aprendizados da Rede no dia a dia do founder, para acelerar o aprendizado e tornar as conexões mais certeiras.

O Scale-Up é **um reconhecimento ao talento destas empreendedoras e empreendedores**. Alguns conhecem a fundo a indústria que querem transformar e agora têm uma ferramenta poderosa para isso. Outros são jovens campeões de olimpíada de matemática, com fome de aprender. O que une todos é o mesmo: **ambição** para construir algo transformador, **humildade** para seguir aprendendo e questionar as próprias certezas, e **coragem** para tomar decisões difíceis e mudar de direção quando necessário.

Parabéns, selecionados. Temos orgulho do que vocês representam para as próximas gerações. Nosso papel é encurtar e impulsionar o caminho de vocês.



MARIA TERESA FORNEA

Diretora Geral, Endeavor Brasil

endeavor

SOMOS A REDE GLOBAL DE, POR E PARA EMPREENDEDORES QUE ESCALAM E MULTIPLICAM SEU IMPACTO.

Com a crença de que empreendedores de alto impacto transformam economias, há 26 anos conectamos, inspiramos e potencializamos o crescimento dos empreendedores brasileiros por trás das maiores companhias da geração.

Por meio da nossa comunidade local e global, presente em mais de 50 países, apoiamos empreendedores a superar seus maiores desafios e compartilhamos conhecimento para todo o ecossistema crescer.

MISSÃO

**MULTIPLICAR OS
EMPREENDEDORES QUE
TRANSFORMAM O BRASIL**

AMBIÇÃO

**COLOCAR O BRASIL NO
MAPA GLOBAL DO
EMPREENDEDORISMO DE
ALTO IMPACTO**



O PROGRAMA DA ENDEAVOR BRASIL PARA EMPREENDEDORES EM TRAÇÃO E ALTO POTENCIAL DE CRESCIMENTO

1.308

EMPRESAS

passaram pelo
programa desde 2014

88%

DOS EES

das empresas
selecionadas como
Empreendedor Endeavor
entre 2021 e 2024
passaram pelo Scale-Up

90%

DO PORTFÓLIO

das empresas em que a
Endeavor Brasil investe
pelo Scale-Up Ventures
passaram pelo Scale-Up

3

TURMAS POR ANO

a partir de 2026, cada
uma com temas
públicos

ALGUNS EMPREENDEDORES ENDEAVOR QUE FORAM APOIADOS PELO SCALE-UP

omie

Gupy

LIVANCE

logcomex

FLUency

zig The global
fintech

Swap

flash

cayena

NG.CASH

COBLI

capim

SEEDZ

MB

PIER.

estoca

conexa

pagaleve

Pipo Saúde

Creditas

CreatorAds

O QUE É UMA SCALE-UP?

Poucas empresas crescem rápido por muito tempo.

As que conseguem geram alto impacto para o país.

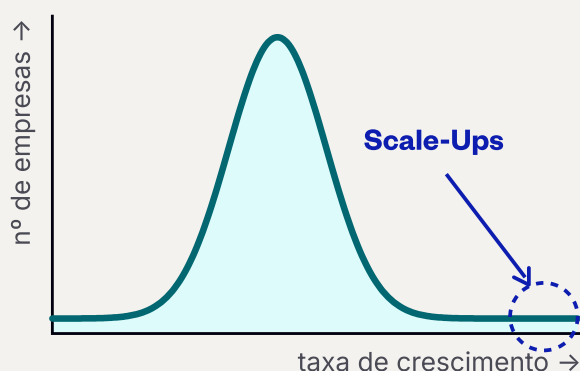
A DEFINIÇÃO CLÁSSICA

Originalmente, scale-ups eram classificadas como empresas com mais de 10 funcionários e crescimento de 20% em faturamento ou número de funcionários por três anos seguidos, puxada por um modelo de negócio escalável.

COM INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL

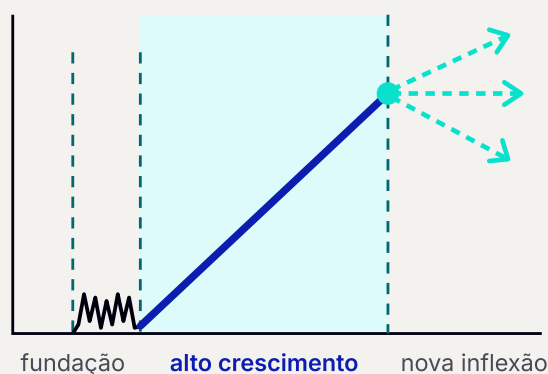
A régua mudou: hoje se chega ao alto crescimento muito mais rápido e com times bem menores. Scale-up é a empresa que encontrou um modelo que escala, **crece muito acima da média e pode transformar sua indústria e gerar riqueza para o país.**

DISTRIBUIÇÃO DA TAXA DE CRESCIMENTO



A maioria das empresas cresce perto de zero. As scale-ups vivem na cauda da curva: são raras e crescem muito acima da média.

TRAJETÓRIA DE UMA SCALE-UP



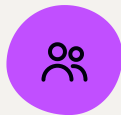
Depois de um começo de experimentação, a empresa encontra um modelo que escala e acelera. O desafio é sustentar o ritmo na próxima inflexão.

SCALE-UP É UM MINDSET CONTÍNUO DE CRESCIMENTO



MODELO QUE ESCALA

Receita cresce muito mais rápido que custo: tecnologia, produto replicável e canal eficiente.



GESTÃO E TALENTO

Founders e times capazes de reinventar processos a cada novo patamar de tamanho.



CAPITAL E MERCADO

Acesso a investimento, crédito e clientes no ritmo que o crescimento exige.



ESTRUTURA

Design organizacional e processos que não freiam um crescimento rápido.

NOSSA HISTÓRIA

+10 ANOS APOIANDO QUEM MEXE NO PONTEIRO DO PAÍS

2013

Startups Network

Primeiro programa early stage

2014

Promessas Endeavor

Programa itinerante por várias cidades do Brasil

2017

Scale-Up Endeavor

Nasce o Scale-Up, com turmas regionais e setoriais

2019

Scale-Up Revolution

Scale-Up Summit e +200 scale-ups apoiadas

2021

Scale-Up Ventures

Fundo early stage que investe naqueles com potencial para se tornar Empreendedores Endeavor

2024

Marca global

Nascido no Brasil, o Scale-Up se torna marca global da Endeavor

2026

O novo Scale-Up

Temas públicos e primeira turma AI-native



DO ALTO CRESCIMENTO PARA O ALTO IMPACTO

O Scale-Up é o programa da Endeavor Brasil para empreendedores em tração e alto potencial de crescimento. E volta com novidades: bancas de seleção com as maiores referências da Rede, anúncio de temas abertos ao ecossistema e uma nova jornada de apoio com tecnologia, baseada na inteligência coletiva da Endeavor.

ELEMENTOS DO NOVO SCALE-UP

BANCAS AVALIATIVAS

ANÚNCIO DE TEMAS

TECNOLOGIA

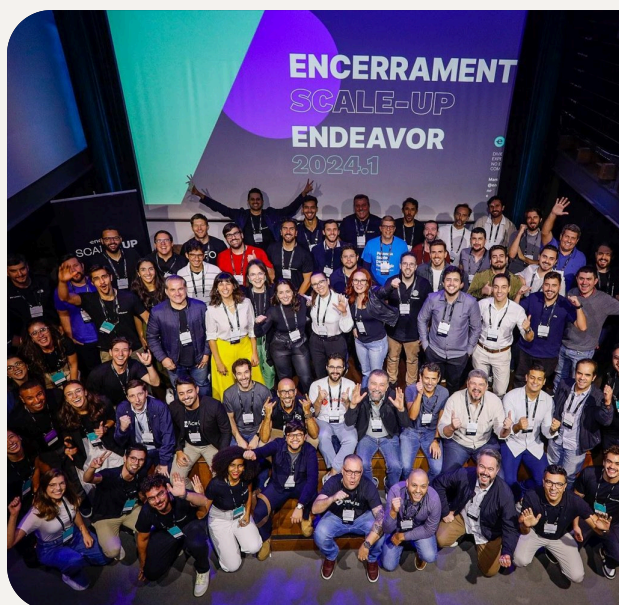
COMUNIDADE INTEGRADA

CONTEÚDO

Foto: Turma Scale-Up 2024, no evento de abertura

3 TURMAS AO ANO, COM ANÚNCIO DE TEMAS

Os próximos temas do Scale-Up serão anunciados para todo o ecossistema antes do início de cada turma. O tema da primeira turma, em 2026, é Inteligência Artificial.



NO SCALE-UP 2026, A TRANSFORMAÇÃO PASSA PELA INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL

17 empresas AI-native em 6 verticais, construindo vantagens defensáveis e prontas para escalar.

JORNADA DE APOIO - OUT/2026 → MAR/2027

TURMA DE MARÇO 2027

ANÚNCIO DE TEMAS EM BREVE

Entre os temas em estudo está
Creator Economy.

TURMA DE JULHO 2027

TEMAS A ANUNCIAR

Divulgados antes do início da turma.

TEMAS NO RADAR PARA 2027 EM DIANTE

CREATOR ECONOMY

DEEP TECH

BIOTECH

HARDWARE

CIBERSEGURANÇA

JORNADA DE APOIO

Da banca de seleção à comunidade, a jornada leva cada founder do alto crescimento ao alto impacto. Na Turma 2026, ela vai de outubro de 2026 a março de 2027.



01

Selecionamos

As empresas finalistas passam por uma banca formada pela Rede, que dá feedbacks a todas as avaliadas. Na Turma 2026, **20 painelistas** avaliaram as empresas.

BANCA DA REDE

TEMAS PÚBLICOS

3 TURMAS POR ANO



“Aqui as pessoas compartilham problemas reais, existe um sentimento de comunidade. A Endeavor nos abre portas que não seriam abertas sem ela.”

Helmuth Hofstatter e Carlos Souza
Empreendedores Endeavor pela Logcomex, foram Scale-Up 2019

02

Aceleramos o aprendizado com inteligência coletiva

Todo founder tem acesso a uma plataforma AI-Powered nutrida por +3.000 horas de mentorias e eventos com a Rede, disponível na hora do desafio.

MCP SERVER ENDEAVOR

PLAYBOOKS

APRENDIZADOS DA REDE



“O que vemos no Scale-Up é que empresas de alto crescimento precisam de playbooks que traduzam estratégia em ações rápidas.”

Marco Boschetti
Empreendedor Endeavor pela Nelogica, foi Scale-Up 2017

03

Comunidade integrada e Pares de Confiança

Apoio de quem já passou pelos mesmos desafios.

MENTORIAS 1:1 E 1:MANY

PEER-TO-PEER

EVENTOS COM A REDE

TRILHAS DE ALTO NÍVEL

SCALE-UP VENTURES (OPCIONAL)



“Tivemos ao nosso lado mentoras e mentores que nos ajudaram de forma assertiva e rápida. E o melhor? Eram empreendedores como nós.”

Ricardo Salem, Pedro Lane e Guilherme Lane
Empreendedores Endeavor pela Flash, foram Scale-Up 2019

NOVA INTERFACE AI-POWERED

MCP SERVER ENDEAVOR

O MCP Server conecta a inteligência coletiva da Endeavor à LLM que o founder já usa.

Aprendizados e playbooks da Rede ficam acessíveis no dia a dia, na hora em que o desafio aparece, acelerando o aprendizado e conexões.

+3.000

HORAS DE INTELIGÊNCIA
COLETIVA DA ENDEAVOR

+2.000

MENTORIAS
NA BASE



ASSISTA À DEMO

COMO FUNCIONA NA PRÁTICA

1

PERGUNTA AO MCP

e recebe respostas e playbooks da Rede

2

SELECIONA O DESAFIO

quando quer falar com alguém da Rede

3

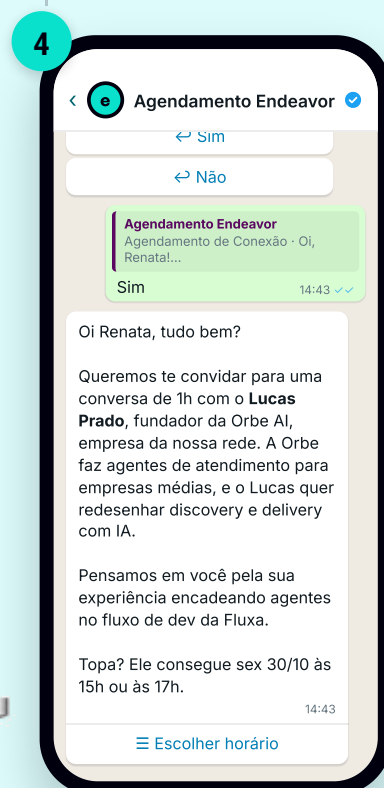
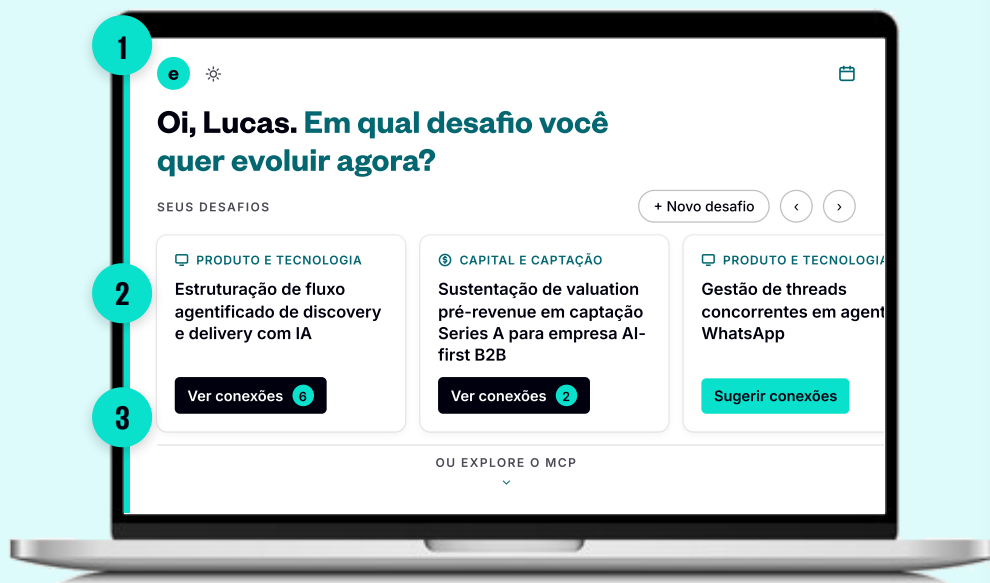
DEFINE A CONEXÃO

com quem da Rede já resolveu

4

MENTOR DÁ OPT-IN

pelo WhatsApp e escolhe o horário



SELEÇÃO DA TURMA 2026

A Turma 2026 tem como foco empresas que colocam a inteligência artificial no centro do negócio. Cada empresa finalista passou por uma banca com dois avaliadores, entre 20 painelistas da Rede, e saiu com feedback acionável.

CRITÉRIOS 2026



Empresas AI-native, com moats claros



Em momento de escala, consolidando product-market fit



Founders que conhecem suas indústrias e pensam como multipliers

80

empresas analisadas por busca ativa, indicações e inscrições

40

entrevistadas pelo time, com uma primeira conversa

26

avaliadas em banca com a Rede Endeavor

17

aprovadas na turma Scale-Up 2026

21%

das mapeadas chegaram à Turma Scale-Up 2026

PAINELISTAS SCALE-UP 2026

Nosso agradecimento aos 20 empreendedores, mentores e embaixadores da Rede Endeavor que avaliaram as empresas para a Turma 2026.



Alex Szapiro



Beatriz Amary Faccio



Bernardo Lustosa
Ex-Clearsale



Guy Perelmuter
GRIDS Capital



Jorge Tung



Kalecser Kurtz
EBANX



Ludmila Pontremolez
Zippi



Marcelo França
Celcoin



Maria Tereza Azevedo
Softbank



Mariana Donangelo
LALA



Paulo de Alencastro
UnicoID



Paulo Veras
Endeavor Brasil, Board



Pedro Conrade
Neon



Pedro Vasconcellos
Woba



Rafael de Oliveira
Pier



Ricardo Kanitz
Spectra Investimentos



Robson Reis Privado
MadeiraMadeira



Rodrigo Catunda
General Atlantic



Rodrigo Nasser
Constellation



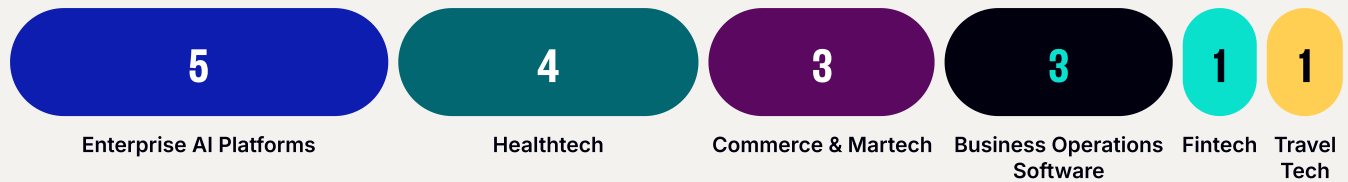
Stello Tolda
Mercado Livre

A decisão final para entrar na turma é do Time Endeavor.

TURMA 2026

17 empresas e 6 verticais na primeira turma AI-native do programa.

COMPOSIÇÃO SETORIAL



Runflow

Sistema operacional de agentes de IA para grandes empresas, implantado por forward deployed engineers que levam os agentes à produção.

ENTERPRISE AI

Strattum

Company Brain que conecta os sistemas da empresa e dá a qualquer IA o contexto do negócio.

ENTERPRISE AI

tess

Plataforma de Human AIs, agentes autônomos de IA que operam como uma força de trabalho híbrida, com governança e foco em ROI.

ENTERPRISE AI

Asteras.

Modelo de roteamento de IA que direciona cada tarefa ao modelo de linguagem mais adequado e otimiza a instrução, treinado com os dados de cada cliente.

ENTERPRISE AI

DHARMA-AI

Laboratório de IA que desenvolve pequenos modelos de linguagem especializados, executados on-premise ou em nuvem privada.

ENTERPRISE AI

REVENA

Plataforma de faturamento hospitalar com IA que gera contas médicas precisas, completas e justificadas.

HEALTHTECH

VOA

IA completa para médicos, com documentação clínica, evidência e acompanhamento de pacientes em um só lugar.

HEALTHTECH

matria

A Matria combina uma camada própria de dados de saúde com agentes de IA que atuam em toda a jornada do paciente: antes, durante e após a consulta médica.

HEALTHTECH

FirstLayer

Plataforma de atendimento agêntica para operações complexas e de alto volume em escala enterprise, com foco em saúde.

HEALTHTECH

maggu

Copiloto de IA integrado ao sistema da farmácia que apoia o atendente no balcão.

COMMERCE & MARTECH

Awsales

Infraestrutura autônoma de vendas e atendimento para grandes empresas, com agentes de IA que se otimizam por receita.

COMMERCE & MARTECH

agent shop

Infraestrutura que prepara marcas para vender onde a compra passa a acontecer por agentes de IA.

COMMERCE & MARTECH

Glue

ERP financeiro e contábil nativo de IA para empresas médias de serviço em Lucro Real, que executa a rotina do financeiro. Já pensado para a reforma tributária.

BUSINESS OPS

klauvi

Ecosistema de IA para compras corporativas, com agentes que executam as rotinas operacionais da equipe.

BUSINESS OPS

Alia

Camada de IA que coordena pessoas e times dentro da empresa, evitando que decisões, contexto e dependências se percam.

BUSINESS OPS

CORE_{ai}

Infraestrutura de crédito para que plataformas SaaS ofereçam produtos de crédito personalizados aos seus clientes.

FINTech

PassHub

Plataforma B2B all-in-one que centraliza a operação das agências de viagem, da busca à emissão e à conciliação de comissões, entre múltiplos fornecedores.

TRAVEL TECH

PERFIL DAS 17 EMPRESAS

Em um país de ciclos econômicos imprevisíveis, crescer rápido exige nadar contra limitações estruturais.



QUEM SÃO

5

com mulheres fundadoras (29% da turma)

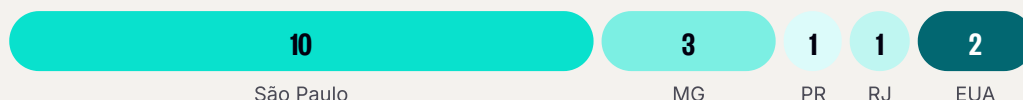
10

sediadas em São Paulo

7

fora de SP: 5 no Brasil e 2 nos EUA

SEDE OPERACIONAL



TAMANHO DO TIME



RECEITA

8 de 17

ainda não faturavam em 2025

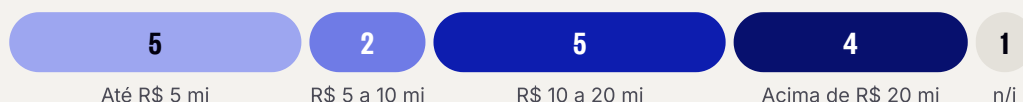
R\$ 12,8 mi

mediana, projeção 2026

R\$ 207 mi

receita somada das 16 empresas que informaram, projeção 2026

FAIXAS DE RECEITA PROJETADA 2026



CRESCIMENTO

+254%

YoY mediano (entre as que já faturam)

+323%

YoY médio (entre as que já faturam)



VENTURE CAPITAL

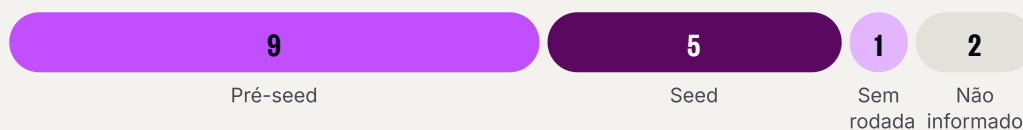
+R\$ 250 mi

captados pelas empresas

R\$ 17 mi

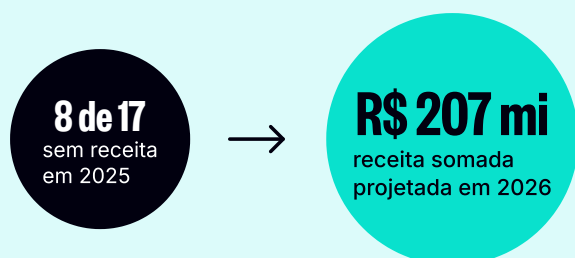
captação média por empresa

ÚLTIMA RODADA



CRESCER MAIS RÁPIDO E COM CONSISTÊNCIA

A Turma 2026 cresce com sustentação de receita e capta mais por empresa do que as turmas de 2024.



Quase metade da turma ainda não faturava em 2025. Em 2026, o grupo projeta superar **R\$ 200 milhões** em receita somada.

● Turma 2024.1 ● Turma 2024.2 ● Turma 2026

RECEITA

Mediana em 2025*

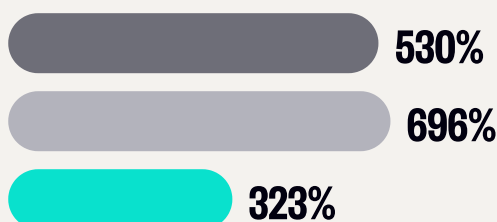


Mediana projetada para 2026

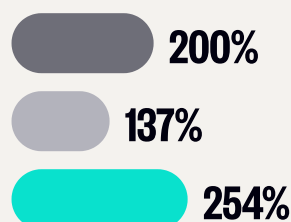


CRESCIMENTO

Crescimento médio (YoY)**

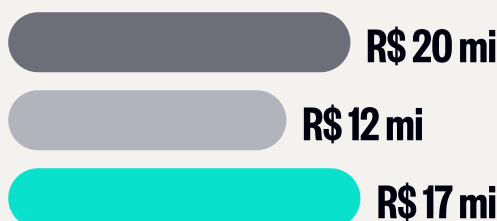


Crescimento mediano (YoY)**

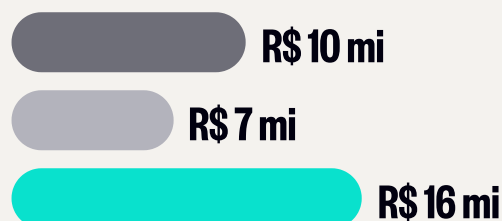


VENTURE CAPITAL

Captação média



Captação mediana



* Empresas que ainda não faturavam em 2025 entram com receita zero na mediana.

** Crescimento ano a ano calculado apenas entre as empresas que já faturavam no ano anterior.

ENTERPRISE AI PLATFORMS

A infraestrutura que leva a IA para dentro das empresas

O desafio da ia corporativa saiu de escolher qual o melhor modelo para a implementação de fato: como trabalhar com Inteligência Artificial mantendo governança, dados confiáveis e o custo previsível? No Brasil, onde grandes empresas convivem com sistemas legados e regras próprias, empresas que resolvem o problema da integração se tornam um pilar relevante das operações.

40%

dos aplicativos corporativos devem ter agentes de IA dedicados a tarefas até o fim de 2026, contra menos de 5% em 2025

Fonte: Gartner, ago/2025

Scale Up
endeavor

5 empresas
na turma



Runflow

Strattum

TESS AI

Asteras

Dharma AI

Runflow

Sistema operacional de agentes de IA para grandes empresas, implantado por forward deployed engineers que levam os agentes à produção.



FOUNDERS

Edmee Moreira  Cofundador e CEO

Danrley Moraes  Cofundador e CTO

Mariana Pastorelli  Cofundadora e COO

São Paulo, SP

Fundada em 2025

O que faz: A plataforma reúne o que a empresa precisa para criar, operar e medir agentes: integração com os sistemas que já usa (SAP, TOTVS, CRM), rastreamento de cada execução, custo por agente e governança. Forward deployed engineers (FDE) trabalham dentro do time do cliente para levar os primeiros agentes à produção e treinam o time para criar os próximos.

Edmee Moreira, Danrley Moraes e Mariana Pastorelli trabalham juntos desde a LinkApi, uma das pioneiras em integração de sistemas no Brasil, que atendia grandes empresas brasileiras e foi adquirida pela Semantix em 2021. Edmee liderava a área comercial, Danrley assumiu a engenharia aos 20 anos e Mariana era a CFO. Construindo a LinkApi, aprenderam o que é preciso para uma tecnologia funcionar todos os dias dentro de grandes operações, e é essa experiência que hoje aplicam para colocar agentes de IA em produção.

CAPTAÇÃO

R\$7M

Pré-seed · jul/26

INVESTIDORES DA RODADA

Honey Island Capital e 4UM Investimentos



Company Brain que conecta os sistemas da empresa e dá a qualquer IA o contexto do negócio.



FOUNDERS

Kadu Monguilhott  Cofundador e CEO

Rafael Viana  Cofundador e CTO

Florianópolis, SC

Fundada em 2026

O que faz: A Strattum reúne os dados de CRM, ERP, atendimento, documentos e qualquer outro sistema da empresa em uma base governada, dentro da nuvem do próprio cliente, e, a cada tarefa, entrega para a IA só a informação que ela precisa, dentro do acesso que cada pessoa já tem nos sistemas de origem. Por isso a IA acerta mais, gasta menos tokens e entra em produção mais rápido. A empresa troca de modelo quando quiser, sem refazer o trabalho.

Dar contexto à IA é uma das grandes dores das empresas hoje, e os fundadores da Strattum conhecem esse problema por dentro. **Kadu Monguilhott** liderou na Neoway a venda da empresa para a B3 e conhece como poucos o valor de dados bem organizados. **Rafael Viana** construiu tecnologia em empresas de dados e identidade.

CAPTAÇÃO
R\$ 17 M

Pré-seed · 2026

INVESTIDORES DA RODADA

ONEVC, Maya Capital e Norte Ventures



Plataforma de Human AIs, agentes autônomos de IA que operam como uma verdadeira força de trabalho híbrida: com humanos e agentes que aprendem continuamente entre si, com governança e foco em ROI.



FOUNDERS

Ricardo Barros  Cofundador e CEO

Renato Ferreira  Cofundador e CRO

Milena Maia  Cofundadora e CGO

San Francisco, EUA

Fundada em 2024

O que faz: Funcionam em um ambiente totalmente no-code, acessível a qualquer profissional não técnico. Desenvolvida para empresas, possui múltiplas camadas de governança, controle de custos, integração com todas as plataformas usadas no dia a dia pelas empresas, engenharia de contexto avançada e gestão por equipe e por colaborador.

O time fundador da TESS une pesquisa em IA e experiência em operação, go-to-market e alocação de capital. **Ricardo Barros** pesquisa inteligência artificial há mais de 20 anos e fundou a Pareto em 2013, à época uma das primeiras startups de IA da América Latina. **Renato Ferreira** foi co-founder e managing partner da AGGIR Ventures, gestora de venture capital focada em saúde, e **Milena Maia** foi sócia e VP de Operações da Pareto. Juntos, fundaram a TESS em novembro/2024, sendo a empresa baseada em San Francisco, com atuação global.

CAPTAÇÃO

R\$ 27 M

Pré-seed · mar/26

INVESTIDORES DA RODADA

Hi Ventures, DYDX Capital e Honeystone Ventures



Modelo de roteamento de IA que direciona cada tarefa ao modelo de linguagem mais adequado e otimiza a instrução, treinado com os dados de cada cliente.



FOUNDERS

Thiago Ribeiro Tergolino  Cofundador e CEO

Matheus Secco  Cofundador e Chief of Research

Bruno Lerner  Cofundador e Chief of Applied AI

São Paulo, SP

Fundada em 2026

O que faz: Substitui regras manuais por decisões aprendidas a partir do fluxo de trabalho do cliente, equilibrando capacidade e custo em cada tarefa, com menor custo operacional e menor tempo de resposta.

A história da Asteras começa nos pódios das olimpíadas de matemática. **Thiago Ribeiro Tergolino** e **Matheus Secco** representaram o Brasil em competições internacionais, Thiago com ouro na Olimpíada Internacional de Matemática, e levaram a matemática para o mercado financeiro quantitativo, aplicando modelos a decisões de investimento. Thiago, engenheiro de computação pelo IME e mestre em matemática pura pelo IMPA, também passou pela VTEX como engenheiro de software. Do mesmo IME saiu **Bruno Lerner**, que trouxe para o time a experiência de colocar machine learning em produção em escala, como staff data scientist no Nubank e no time do Waze, no Google. Juntos, unem pesquisa matemática de alto nível e a prática de transformar modelos em produto.

CAPTAÇÃO

R\$ 12,2 M

Pré-seed

INVESTIDORES DA RODADA

Valor, NXTP, Norte e Canastra



Laboratório de IA que desenvolve pequenos modelos de linguagem especializados, executados on-premise ou em nuvem privada.



FOUNDERS

Gabriel Renault  Cofundador e CEO

Elisa Mussumeci  Cofundadora e CTO

Umberto Mancebo  Cofundador e CCO

Rio de Janeiro, RJ

Fundada em 2024

O que faz: Com tecnologia proprietária, os Specialized Small Language Models garantem controle integral sobre dados, modelo e infraestrutura, sem dependência de LLMs estrangeiros, e atendem grandes operações e setores regulados.

Cedo, a Dharma AI apostou que modelos pequenos e especializados seriam a arquitetura dominante para IA em escala. Para transformar a tese em produto, **Gabriel Renault** e **Elisa Mussumeci** construíram no Rio de Janeiro um AI Lab com doutores, unindo experiência em projetos de IA para grandes empresas e pesquisa de fronteira. Gabriel fundou a MAiS, startup de IA vendida à EloGroup, onde liderou a área de dados e IA por seis anos. Elisa, matemática pela FGV, chegou a Lead Data Scientist no mesmo time e hoje comanda a tecnologia da Dharma. **Umberto Mancebo** completa o trio com 30 anos de carreira em Oracle, Microsoft e AWS, onde criou a área de governo e conduziu projetos como o Conecte SUS. Na Dharma, lidera a frente comercial e leva os modelos a bancos, governo e outros setores regulados. Completam a liderança Gabriel Pimenta (P&D), Gustavo Lucchetti (Data Science), Felipe Gochi (engenharia) e Francisco Alves (alianças e marketing).

CAPTAÇÃO

R\$ 15 M

Pré-seed · dez/24

INVESTIDORES DA RODADA

Lorinvest (líder) e investidores-anjo

HEALTHTECH

IA no prontuário, no faturamento e no WhatsApp do paciente

Saúde reúne o maior volume de informação não estruturada e a menor margem para erro, por isso documentação clínica e ciclo de receita viraram as primeiras frentes de IA em escala no mundo. A pressão é dupla: sistemas de saúde com margens comprimidas e pacientes esperando para serem atendidos. Recuperar receita e devolver tempo aos médicos é só o começo: acompanhar a jornada do paciente, do primeiro atendimento ao retorno, virou a nova fronteira.

Scale Up
endeavor

4 empresas
na turma



Revena

Voa Health

Matria

First Layer



Plataforma de faturamento hospitalar com IA que gera contas médicas precisas, completas e justificadas.



FOUNDERS

Mateus Noronha  Cofundador e CEO

Diogo Freitas  Cofundador

São Paulo, SP

Fundada em 2024

O que faz: Interpreta os contratos com as operadoras, cruza as regras com os dados clínicos do paciente e lança os itens validados diretamente no sistema de gestão do hospital.

Mateus Noronha e Diogo Freitas se conheceram no ITA, em 2011, e desde então dividem a vontade de usar engenharia para resolver problemas grandes. Na Revena, somaram a visão comercial de um à profundidade técnica do outro para atacar uma das perdas mais silenciosas dos hospitais brasileiros: a receita que se perde entre o prontuário e a conta enviada à operadora.

CAPTAÇÃO

R\$ 40 M

Seed · jan/26

INVESTIDORES DA RODADA

Canary, Flourish Ventures e Caravela



IA completa para médicos, com documentação clínica, evidência e acompanhamento de pacientes em um só lugar.



FOUNDERS

Solano Todeschini  Cofundador e CEO

Fillipe Loures  Cofundador e COO

Belo Horizonte, MG

Fundada em 2023

O que faz: Permite que o médico cuide dos seus pacientes sem se preocupar com todas as tarefas burocráticas que o consomem no dia a dia. Uma plataforma que conecta transcrição da consulta, geração de documentos clínicos, suporte ao raciocínio a ações agênticas no WhatsApp, com o contexto do paciente servindo de base para todas as tarefas.

O time fundador da Voa une prática médica e experiência em IA aplicada à saúde. **Fillipe Loures** atuou como médico de família e liderou novos negócios na MedSênior, onde viu de perto quanto tempo a burocracia tirava das consultas. **Solano Todeschini**, formado pela UFPR, trabalhou na Anterior, startup de IA em saúde investida pela Sequoia, em Londres. Juntos desde 2023, fundaram a Voa com a visão de devolver ao médico o tempo da consulta.

CAPTAÇÃO

R\$ 16 M

Seed · mar/25

INVESTIDORES DA RODADA

Prosus Ventures



A Matria combina uma camada própria de dados de saúde com agentes de IA que atuam em toda a jornada do paciente: antes, durante e após a consulta médica.



FOUNDERS

João Vitor Innecco Arêas  Fundador e CEO

Belo Horizonte, MG

Fundada em 2023

O que faz: Com segurança, governança e rastreabilidade, a infraestrutura da Matria conecta informações clínicas e operacionais, permitindo que seus agentes de IA atuem com contexto em cada etapa da jornada. Antes da consulta, atendem os pacientes por telefone ou WhatsApp, esclarecem dúvidas e realizam agendamentos de consultas e exames. Durante o atendimento, apoiam os médicos na transcrição e estruturação dos registros clínicos e na identificação de cuidados necessários, conforme os protocolos da instituição. Após a consulta, identificam exames e acompanhamentos pendentes, acionando proativamente os pacientes para viabilizar os agendamentos e garantir a continuidade da assistência.

João Vitor Innecco Arêas é médico e programador, uma combinação rara que define a Matria. Na prática clínica, viu como sistemas hospitalares que não conversam deixam pacientes para trás e decidiu construir a camada que conecta dados e ação. Fundador único, uniu um time de executivos vindos de saúde e tecnologia.

CAPTAÇÃO

R\$ 37 M

Seed · out/26

INVESTIDORES DA RODADA

Astella (líder), Scale-Up Ventures, Floating Point, FluentVC e Afya



Plataforma de atendimento agêntica para operações complexas e de alto volume em escala enterprise, com foco em saúde.



FOUNDERS

Diego Libanio  Cofundador e CEO

Marcos Voltolini  Cofundador e CTO

São Paulo, SP

Fundada em 2024

O que faz: Por ligação ou mensagem, seja texto, áudio, foto ou documento, a IA da FirstLayer interpreta o pedido, toma decisões e resolve a jornada completa de forma autônoma, executando tarefas como agendamento, orçamento e roteamento dentro dos sistemas do cliente, sem filas ou transferência para humanos.

A First Layer é a terceira empresa que **Diego Libanio** e **Marcos Voltolini** fundam juntos. Antes, Diego foi cofundador e CEO global do Zé Delivery, e Marcos cofundou e liderou a engenharia da Pixel Labs, empresa de San Francisco que aplicava IA à geração de conteúdo hiperlocal e foi adquirida pela Nextdoor em 2019. Em 2019, os dois fundaram a Mercê do Bairro, rede de varejo de bairro, com Diego como CEO e Marcos como CTO, a mesma divisão que mantêm hoje na First Layer. Agora, unem a experiência de escalar operações de alto volume com a de construir produtos de IA para automatizar o atendimento em mercados onde errar não é opção.

PRINCIPAIS INVESTIDORES

Canary e Graph Ventures

COMMERCE & MARTECH

A venda passa a acontecer no WhatsApp

O Brasil antecipou o futuro do comércio: aqui a compra já acontece há tempos no WhatsApp, muito antes de os agentes de IA virarem pauta global. Agora, com protocolos abertos que permitem a agentes vender e comprar em nome de marcas e pessoas, a disputa é por quem captura o valor dessa intermediação. Quem une IA, integração com o varejo e cobrança por resultado sai na frente.

54%

dos usuários de WhatsApp no Brasil já compraram produtos pelo app, com o Pix como principal meio de pagamento

Fonte: Opinion Box, 2025

Scale Up
endeavor

3 empresas na turma



Maggu AI

AwSales

Agent.shop



Copiloto de IA integrado ao sistema da farmácia que apoia o atendente no balcão.



FOUNDERS

Felipe Trevisan  Cofundador e CEO

Luiz Andrade  Cofundador e CTO

Rérica Lins  Cofundadora e CRO

São Paulo, SP

Fundada em 2023

O que faz: Ajuda o atendente durante a venda, qualifica a atenção farmacêutica e padroniza a experiência em cada atendimento.

Felipe Trevisan, Luiz Andrade e Rérica Lins cobrem os três lados do negócio da Maggu: varejo pulverizado, IA aplicada ao varejo e trade marketing farmacêutico. Felipe, formado pela USP e pelo MIT, está na quarta empresa. Antes, construiu a Vuxx, operação de entregas para o varejo, vendida à Box Delivery e depois à Rappi. Luiz, PhD em IA, também passou por USP e MIT e fundou a Tevec, startup de IA para forecast de demanda para o varejo, adquirida pela Infracommerce. Rérica, com MBA pela Fundação Dom Cabral, soma mais de 25 anos como executiva em grandes empresas e foi, por nove anos, diretora da Hypera, uma das maiores indústrias farmacêuticas do país. Foi ouvindo mais de cem atendentes de farmácia que os três decidiram construir um assistente para o balcão.

CAPTAÇÃO

R\$ 22 M

Seed · mar/26

INVESTIDORES DA RODADA

DGF Investimentos (líder), Norte, IC Ventures, Latitud e Airborne

AwSales

Infraestrutura autônoma de vendas e atendimento para grandes empresas, com agentes de IA que se otimizam por receita.



FOUNDERS

Gabriel Lima  Cofundador e CEO

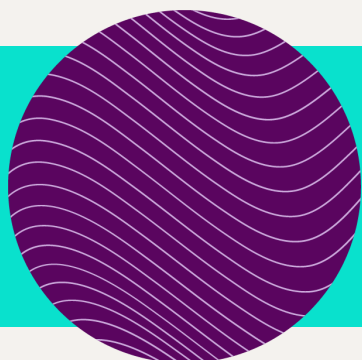
José Junior  Cofundador e CPTO

Nova Lima, MG

Fundada em 2024

O que faz: Conectados a CRM, ERP e sistemas de cobrança, os agentes conversam e executam ações em vendas, atendimento e cobrança, ao mesmo tempo que testam abordagens em produção e promovem as que geram mais resultado, com cobrança iniciada apenas após superar os indicadores acordados com o cliente.

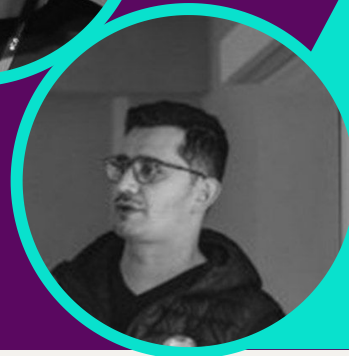
Gabriel Lima e José Junior são sócios desde 2018, e a AwSales é a quarta empresa que constroem juntos, depois de negócios em educação, software, pagamentos e serviços financeiros que seguem ativos e somam mais de R\$ 130 milhões de faturamento por ano. Gabriel empreende desde os 14 anos e lidera estratégia, crescimento e grandes clientes. José comanda produto e tecnologia e criou um grupo que reúne 121 empreendedores. A AwSales nasceu dentro de uma das empresas da dupla, uma edtech com cerca de 500 mil clientes, onde os agentes de IA criados para o atendimento reduziram uma operação de mais de 100 pessoas para 8 especialistas e ainda melhoraram a satisfação dos clientes.



Mais de 110 contas ativas com foco enterprise.

agent shop

Infraestrutura que prepara marcas para vender onde a compra passa a acontecer por agentes de IA.



FOUNDERS

Eduardo Petrelli  Cofundador e CEO

Paulo Monçores  Cofundador e CTO

Curitiba, PR

Fundada em 2025

O que faz: Operando no WhatsApp, no Instagram e no site com a identidade da própria marca, e integrados a catálogo, estoque, frete, pagamento e ERP, os agentes também cuidam de recompra e pós-venda.

Demanda de consumidor e infraestrutura de e-commerce são os dois lados que **Eduardo Petrelli** e **Paulo Monçores** trazem para a Agent.shop. Eduardo fundou em 2014 o James Delivery, aplicativo de delivery vendido ao GPA, e desde então constrói produtos voltados ao consumidor final. Em 2025, mudou-se para os Estados Unidos com a tese de construir uma empresa global desde o início. Paulo passou quase dez anos como diretor de tecnologia na Shopify e na VTEX, onde entrou para preparar a empresa para o IPO. Ajudou a construir por dentro as plataformas que sustentam o e-commerce na web, e é esse modelo que a Agent.shop leva agora para os agentes de IA. Sócios desde o Mercado Diferente, os dois hoje constroem juntos a infraestrutura para que as marcas vendam dentro da conversa.

CAPTAÇÃO

R\$ 5,5 M

Seed · out/25

INVESTIDORES DA RODADA

Maya Capital, Caravela e Mira Capital

BUSINESS OPERATIONS SOFTWARE

O back office ganha piloto automático

O back office é onde a IA agêntica tem um desafio claro para resolver: automatizar tarefas repetitivas, regras pouco claras e alto custo de erro. No mundo, financeiro e compras estão entre as primeiras áreas a migrar de assistentes para agentes. No Brasil, a complexidade tributária e a transição da reforma tributária, com CBS e IBS a partir de 2026, tornam essa automação uma necessidade do mercado a partir das médias empresas.

Scale  Up
endeavor

3 empresas
na turma

Glue

Klauvi

Alia





ERP financeiro e contábil nativo de IA para empresas médias de serviço em Lucro Real, que executa a rotina do financeiro sob regras definidas pelo próprio cliente. Já pensado para a reforma tributária.



FOUNDERS

Mateus Parra Sgarbosa  Cofundador e Co-CEO

Vitor Pajaro  Cofundador e Co-CEO

Rodrigo Oliveira  Cofundador e CTO

São Paulo, SP

Fundada em 2025

O que faz: Contas a pagar e a receber, folha, conciliação bancária e relatórios operam sobre a mesma base, e cada transação já nasce como lançamento contábil. A IA classifica os documentos e trata as exceções, e a implantação dispensa consultoria.

Sistemas caros, implantações longas e muita digitação: foi esse o padrão que **Mateus Parra Sgarbosa** e **Vitor Pajaro** viram se repetir nos times financeiros de empresas em crescimento. Mateus comandou o financeiro da Azos aos 25 anos, do seed à Série B, depois de começar a carreira em investment banking. Vitor passou quatro anos operando no early-stage (D1 e Rocket.chat) e três anos investindo em SaaS B2B early-stage na Astella, acompanhando empresas nessa fase. Em 2025, decidiram começar do zero e trouxeram para a construção do produto **Rodrigo Oliveira**, que entrou no QuintoAndar como 30º funcionário e passou nove anos liderando engenharia, dados e machine learning, antes de comandar produto e tecnologia na Menlo. Juntos, os três constroem a Glue com a IA e a contabilidade no centro do produto.

CAPTAÇÃO

R\$ 20,5 M

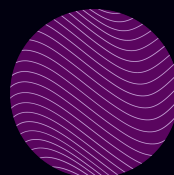
abr/26

INVESTIDORES DA RODADA

Point9, NXTP, Norte, Rerail e Sequoia Scout Fund



Ecossistema de IA para compras corporativas, com agentes que executam as rotinas operacionais da equipe.



FOUNDERS

Felipe Pinto  Cofundador e CEO

Márcio Simão  Cofundador e COO

São Paulo, SP

Fundada em 2025

O que faz: Plataforma source-to-pay com políticas e fluxos de aprovação personalizados, que estrutura o ciclo de compras da requisição à análise das propostas dos fornecedores.

A Klauvi nasceu do encontro entre produto e compras corporativas. **Felipe Pinto** entrou na Pagar.me (já dentro do grupo Stone) quando a empresa tinha cerca de oito pessoas e acompanhou o crescimento até o IPO, saindo como diretor de produto digital. Depois, liderou a tecnologia da unidade de crédito da Loft. **Márcio Simão** construiu a carreira em procurement na Ambev e na Kraft Heinz, onde chegou a VP Global de Procurement, e conhece de perto a rotina de compras das grandes empresas. Em novembro de 2025, os dois se juntaram para levar a IA e a inovação às rotinas ainda muito ineficientes e caras de procurement em grandes empresas.

CAPTAÇÃO

R\$ 5,4 M

Rodada inicial

INVESTIDORES DA RODADA

Valutia e Latitud

Anjos: Robson Privado, Jonathan Lima, Roberta Antunes, Gilberto Mautner, Marcelo Lima, Alessandro Sperotto, Cesar Ilharco Magalhaes, Felipe Meneses, Lucas Smaira e Marcos Eloi



Camada de IA que coordena pessoas e times dentro da empresa, evitando que decisões, contexto e dependências se percam.



FOUNDERS

Thomas Filshill  Cofundador e CEO

Livia Kuga  Cofundadora

San Francisco, EUA

Fundada em 2026

O que faz: Integra áreas e sinaliza no Slack decisões conflitantes, responsabilidades indefinidas e dependências bloqueadas, com evidências, acompanhando cada ponto até a resolução.

A Alia é uma camada de IA que coordena pessoas e times. **Thomas Filshill** e **Livia Kuga** se aproximaram pela tese da Alia: Livia chegou como advisor, investiu na empresa e acabou se tornando cofundadora. Thomas, formado em ciência da computação pela Georgia Tech e Tech Fellow da Fundação Estudar, liderou a área de IA da Refer, startup de recrutamento, e depois fundou a ProSieve, que captou com NXTP e com o fundo scout da a16z. Livia, psicóloga pela USP, passou oito anos na Stone, onde se tornou sócia e liderou talent acquisition enquanto a empresa crescia de 80 para mais de 15 mil funcionários. Hoje, constroem a Alia em San Francisco, dentro do Speedrun da a16z, unindo a experiência de escalar times em hipercrescimento com a de construir produtos de IA.

CAPTAÇÃO

R\$ 2,7 M

Pré-seed

INVESTIDOR DA RODADA

a16z speedrun

FINTECH

Crédito embutido no software

Depois do Pix e do Open Finance, a próxima fronteira financeira é aparecer onde o cliente já está: no software de gestão e no marketplace. A IA muda a economia do crédito embutido ao ler dados heterogêneos de cada plataforma e transformar fluxo transacional em decisões de risco. O desafio, aqui e lá fora, é unir motor de risco, licença e funding numa só oferta.



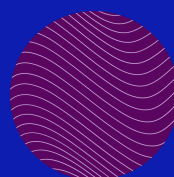
Scale Up
endeavor

Core.ai

1 empresa
na turma

The logo for CORE.ai, featuring the word "CORE" in a bold, black, sans-serif font, followed by ".ai" in a smaller, lighter font. A small blue circle is positioned above the letter 'O' in "CORE".

Infraestrutura de crédito para que plataformas SaaS ofereçam produtos de crédito personalizados aos seus clientes.



FOUNDERS

Fernando Martins Mato  Cofundador e CEO

Enrico Francesco Damiani  Cofundador e CTO

São Paulo, SP

Fundada em 2025

O que faz: Integração simples via API, com motor de risco que combina machine learning e modelos fundacionais, funding embarcado e opção white label.

Fernando Martins Mato e Enrico Francesco Damiani trabalham juntos há mais de oito anos. Fernando, formado no Insper, fundou a Preparo, HR tech de contratação de estagiários, e Enrico foi o primeiro funcionário da empresa. Depois da venda, os dois foram para a Stone, onde lideraram as áreas de dados, analytics e machine learning em uma das maiores empresas de pagamentos do país. Programadores de formação, dedicaram o primeiro ano da Core.ai inteiramente à construção da plataforma, antes de fechar o primeiro cliente. Hoje, juntam essa experiência para levar crédito a empresas que já têm clientes e dados, mas não têm estrutura para oferecer esse produto.

CAPTAÇÃO

R\$ 22 M

Seed · mar/26

INVESTIDORES DA RODADA

14B (líder), Big Bets, Norte Ventures, Nameless e BFF

TRAVEL TECH

Agência de viagem em um sistema só

A internet não eliminou a agência de viagens: ela segue como o principal canal do turismo brasileiro. Mas com a IA, a produtividade de quem vende muda bastante. No mundo, plataformas apostam em agentes que cotam, emitem e atendem; num Brasil fragmentado em dezenas de milhares de agências, há a oportunidade de reunir fornecedores, pagamentos e suporte numa operação só.



Scale  Up
endeavor

1 empresa
na turma

PassHub

PassHub

Plataforma B2B all-in-one que centraliza a operação das agências de viagem, da busca à emissão e à conciliação de comissões, entre múltiplos fornecedores.



FOUNDERS

Alan Barbosa  Cofundador e CEO

Leonardo Piana  Cofundador e CFO

Fernando Santos  Cofundador e CTO

São Paulo, SP

Fundada em 2025

O que faz: Reúne busca, comparação, emissão e conciliação de comissões de passagens aéreas e rodoviárias, hospedagem e seguro, sem cadastro em cada fornecedor. A IA preenche dados de passageiros e inicia cotações a partir da mensagem do cliente.

A Ian Barbosa, Leonardo Piana e Fernando Santos vêm do interior de Pernambuco, do Mato Grosso do Sul e do Pará. Alan e Fernando se formaram em ciência da computação no Insper e trabalharam como desenvolvedores no BTG Pactual e na Una Capital. Leonardo cursou o ITA até decidir se dedicar integralmente à empresa e hoje é fellow da Sigma Squared Society. Antes da PassHub, criaram a Passabot, agente de IA para viagens via WhatsApp. Foi operando a própria agência que viram as agências presas a cerca de 15 sistemas diferentes e decidiram construir um só que atendesse todas elas.

CAPTAÇÃO

R\$ 7,5 M

Pré-seed · ago/26

PRINCIPAIS INVESTIDORES

Parceiro Ventures e Mago Capital

Antes, rodada-anjo de R\$ 1,2 M · jan/26



ACOMPANHE AS PRÓXIMAS TURMAS

Os novos temas serão anunciados
nos canais da Endeavor.



SITE

brasil.endeavor.org



LINKEDIN

Endeavor Brasil



INSTAGRAM

@endeavorbrasil



YOUTUBE

@endeavorbrasil

PATROCÍNIO



ASTELLA

Gostaria de patrocinar o Scale-Up? Entre em contato com brazil@endeavor.org.br